

前向きで成長意欲旺盛な生損保プロ代理店経営者・幹部の方へ

第2回
経営者限定

イーエフピー、アーネストプレイス共催 **先着16名**

『勝ち組代理店』経営を考えるセミナー

売上げを必死に追いかける時代はもうおしまい！組織で売る組織作りの方法とは…

衝撃の事実！営業の問題点が見えるシート 名探偵SPRシート進呈！

加速度的に保険代理店の統廃合が進んでいる時代。
『伸ばす代理店経営』と『つぶす代理店経営』の違いを大公開！

残席残り…5席！



株式会社アーネストプレイス
代表取締役社長 古川真一

銀行保険窓販解禁、通販商品の急伸、代理店手数料率の見直し等、プロ代理店を取り巻く環境は年々厳しいものになってきております。今までと同じ考え方ややり方をしていたのではこの厳しい環境を勝ち残っていくことは困難です。
では今何をすればいいのか？小手先の営業戦術に頼るだけではなく、まさに経営の本質を見直すことが大切です。今回、元損保社員だった私が、個人代理店をはじめ6年で6店舗、スタッフ40名にまで会社を成長させた秘訣や経営手法を東京にて初公開します。更にITを活用した見込客開拓、オリジナルメディアを持つ方法などもお話しさせていただきます。

ただのセミナーではございません！参加者の皆様と情報交換などを行いながら、本気で『勝ち組代理店』の経営を一緒に考えていきます。勝ち組代理店を目指す向上心のあるプロ代理店の経営者、幹部の方はぜひご参加ください。必ず得るものがあるはずです。

【以下のような問題を抱えている方はぜひご参加ください】

情報不足 人財の問題 吸収・合併の効果 損保社員とのつきあい方 乗合について
他業とのシナジー（相乗）効果 給与規定・就業規則 来店型店舗経営 吸収・合併 など

【日時】2006年6月23日(金) 13:00～18:00 (受付開始12:30)

【場所】イーエフピーセミナールーム 東京都千代田区富士見2-2-5 メインビル3F(飯田橋駅西口徒歩3分)

【対象】限定16名、**生損保プロ代理店経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。**

【費用】3,150円

【お申し込み】(事前登録制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

【プロフィール】古川 真一(ふるかわ しんいち)

1972年生まれ。安田火災海上保険(株)(現株損害保険ジャパン)に4年在籍。1999年個人代理店として独立。その後有限会社から株式会社へと組織変更。現在は東京、埼玉、静岡、岡山、沖縄(2支店)を開設。スタッフは総勢40名を超える。独立時より、シナジースペース(株)<経営コンサルタント会社>の経営者研修に参加し、「自分が源泉」のあり方をベースとした組織づくりにて発展。人財を活かした経営手法で保険分野のみならず、リハビリ学校・コンサル事業等の他分野にも進出。現在は琉球リハビリテーション学院(沖縄)の副理事長・白寿医療学院(静岡)の理事も務める。

【プログラム】

成功している代理店(企業)の共通点を大公開！

アーネストプレイスの発展構造を大公開！

見込客を集めて育てる仕組みとは！？オリジナルメディアで顧客爆大の秘訣を大公開！

先着順です！お申し込みは今すぐ

www.e-hokenpro.com

FAXでも受付付けています。03-3514-1976

(フリガナ)	会社名	
お名前	役職名	
電話	FAX	E-mail
【セミナー主催】 イーエフピー株式会社 http://www.e-hokenpro.com/ 上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等 をご案内しておりますので是非御覧下さい。	【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】 株式会社アーネストプレイス http://www.earnestplace.com 東京都千代田区神田須田町1-5 須田町交差点ビル2F TEL 03-3526-7311 / FAX 03-3526-7312 E-mail: info@earnestplace.com	

ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために
利用させて頂くことがあります。それ以外に使用することはありません。